



**PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO**  
**FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL**

Barranquilla, Mayo de 2022

Señor (a)  
**MILDRED MERCEDES BELTRÁN MEDINA**  
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. **3271525**  
Coordinador Académico Gestión  
Titulada Virtual  
Barranquilla

**Asunto:** Informe mensual de ejecución contractual  
Mes Mayo del año 2022

**Referencia:** No 3271525 del año 2022

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO, identificado con la cédula de ciudadanía No. 72.005.261 de Barranquilla, en mi calidad de Contratista del SENA, en Titulada Virtual, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

**Valor y forma de Pago:** d). un pago correspondiente al mes de Mayo de 2022 por valor de (3.658.524). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo al cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de Ahorros No. 69212927058 Bancolombia, cuyo titular es el Contratista.

**Plazo:** Será hasta el 16 de Diciembre de 2022.

| <b>OBJETO:</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |  |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--|
| Desarrollar formación profesional por competencias laborales, mediante la estrategia de aprendizaje por proyectos en los programas de formación de GESTIÓN DEL MERCADO, articipando en los equipos de diseño y desarrollo curricular y gestionando las actividades y proyectos a través de las tecnologías de la información y la comunicación que brinda la entidad, atendiendo las políticas institucionales y la normatividad vigente |  |

**Obligaciones Específicas:** *(Trascriba las obligaciones específicas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*

| No | Obligaciones                                                                                                                                     | Acciones realizadas                                                                                                                    | Evidencias                                                                                                              |
|----|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1  | Planificar el desarrollo curricular del programa de formación a impartir de acuerdo a los procedimientos de formación profesional de la entidad. | Asociar aprendices a la ruta de aprendizaje.<br>Evaluación de juicios evaluativos y registro de novedades de cancelación de aprendices | Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento de los cursos virtuales Gestión Titulada Virtual Gestión del |



|   |                                                                                                                                                                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
|---|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|   |                                                                                                                                                                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               | Mercadeo - ficha 2348280. Gestión del Mercadeo - ficha 2348651. Gestión del Mercadeo - ficha 2348687. Gestión del Mercadeo - ficha 2348723. Plataforma Sofia Plus                                                                                                                         |
| 2 | Participar en la elaboración del proyecto formativo de cada programa de formación a impartir de acuerdo a los procedimientos de formación profesional de la entidad. | Registro de notas en el centro de calificaciones y seguimiento a aprendices. Procedimiento de alistamiento, de apertura, ejecución y cierre de cursos complementarios virtuales con base en los estándares de ejecución de la formación complementaria con modalidad virtual. Evaluar actividades de aprendizaje por cada unidad temática retroalimentar y concluir foros temáticos por cada tema de las diferentes unidades. | Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento de los cursos virtuales Gestión Titulada Virtual Gestión del Mercadeo - ficha 2348280. Gestión del Mercadeo - ficha 2348651. Gestión del Mercadeo - ficha 2348687. Gestión del Mercadeo - ficha 2348723. Plataforma Sofia Plus |
| 3 | Revisión de guías de aprendizaje, alistamiento de cursos, elaboración de cronograma.                                                                                 | Revisión de las guías de aprendizaje y verificar las actividades, las cuales deben estar registradas y/o definidas acorde al cronograma de actividades del curso.                                                                                                                                                                                                                                                             | Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento de los cursos virtuales Gestión Titulada Virtual Gestión del Mercadeo - ficha 2348280. Gestión del Mercadeo - ficha 2348651. Gestión del Mercadeo - ficha 2348687. Gestión del Mercadeo - ficha 2348723.                       |



|   |                                                                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
|---|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|   |                                                                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                         | Plataforma Sofia Plus                                                                                                                                                                                                                                                                     |
| 4 | Impartir Formación Profesional Integral modalidad virtual según los principios y políticas establecidas, utilizando las herramientas tecnológicas proporcionadas por la Institución.                                                        | Atención a los aprendices por medio de mensajería interna en la plataforma SENA, sesiones en línea, foros temáticos y correo electrónico. Fichas 2348280 - 2348651 - 2348687 - 2348723. | Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento de los cursos virtuales Gestión Titulada Virtual Gestión del Mercadeo - ficha 2348280. Gestión del Mercadeo - ficha 2348651. Gestión del Mercadeo - ficha 2348687. Gestión del Mercadeo - ficha 2348723. Plataforma Sofia Plus |
| 5 | Participar activamente de las capacitaciones e inducciones para conocer los procesos y programas misionales del centro según la programación específica asignada y acorde a los lineamientos y directrices requeridas por el líder de área. | Asistencia a capacitaciones y a inducciones, revisión de guías de aprendizaje, alistamiento de los cursos establecimiento de cronograma de acuerdo a las actividades planificadas.      | Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento de los cursos virtuales Gestión Titulada Virtual Gestión del Mercadeo - ficha 2348280. Gestión del Mercadeo - ficha 2348651. Gestión del Mercadeo - ficha 2348687. Gestión del Mercadeo - ficha 2348723. Plataforma Sofia Plus |
| 6 | Utilizar herramientas tecnológicas que el Sena brinda para la gestión del aprendizaje y apoyo a los procesos formativos, para organizar y desarrollar actividades de aprendizaje y llevar el registro del portafolio de evidencias.         | Uso de herramientas de acuerdo con el cronograma de actividades de los cursos, la programación de sesiones virtuales y otras asignaciones de inducción a las                            | Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento de los cursos virtuales Gestión Titulada Virtual Gestión del Mercadeo - ficha                                                                                                                                                  |



|  |  |                           |                                                                                                                                                   |
|--|--|---------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  |  | plataformas tecnológicas. | 2348280. Gestión del Mercadeo - ficha 2348651. Gestión del Mercadeo - ficha 2348687. Gestión del Mercadeo - ficha 2348723. Plataforma Sofia Plus. |
|--|--|---------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

| ITEM | No DE LA ORDEN DE VIAJE | LUGAR DE DESPLAZAMIENTO | FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS |              |
|------|-------------------------|-------------------------|---------------------------|--------------|
|      |                         |                         | INICIO                    | FINALIZACIÓN |
|      |                         |                         |                           |              |

**Nota 1:** Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 9434838215 de la planilla, operador y periodo. (Decreto Ley 2106 de 2019 – “Decreto Ley Antitrámites”)

#### **Declaración bajo la gravedad de juramento.**

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro SI\_\_\_NO\_\_\_ he suscrito otro u otros contratos con entidad(es) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

**Nota:** En el evento de señalar **SI**, el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC\_ del periodo objeto de cobro.

Evidencias en () folios



Cordialmente,

**NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO**  
**Contratista**  
**C.C. No. 72.005.261**

Recibí a satisfacción:

**MILDRED MERCEDES BELTRÁN MEDINA**  
**Supervisor(a) Contrato 3271525 de 2022**  
**Coordinador Académico Gestión**



## ANEXOS EVIDENCIAS DE TRABAJO

The screenshot shows the SENA Territorium web interface. On the left is a navigation menu with icons for various functions. The main content area displays a forum post titled "AP08-EV01- Foro: Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas". The post is by IDAIRIS ELENA PINEDO AMAYA, dated 2022-04-19 21:20:51. Below the post, there is a comment by NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO, dated 2022-04-20 10:56:25. The comment text reads: "Buen día Idaris. Es claro el manejo conceptual que le das a la idea de negocio que has desarrollado y se encuentra acorde con material de estudio que se comparte con la formación. Sin embargo, te agradecemos ajustar el trabajo en términos de la redacción, dado que el trabajo se ve desordenado, sin puntuación en algunos casos y con las respuestas aisladas de un orden lógico. Es importante generar buenos informes, organizados y con síntesis de todo lo comentado en cuanto a la redacción de los contenidos. Saludos." There are buttons for "Buscar", "Actualizar", "Nueva Respuesta", and "Regresar". The bottom of the screen shows a Windows taskbar with the time 10:56 a.m. on 20/04/2022.

The screenshot shows the SENA Territorium web interface. On the left is a navigation menu with icons for various functions. The main content area displays a forum post titled "buenas noches la exhibición de productos define la técnica para hacer mas atractivo un punto de venta y la presentación de un producto, teniendo en cuenta que el producto de mi proyecto son la variedad de chorizos esto hace indispensable que la exhibición del producto se encuentre en distintos lugares dependiendo el tipo de manejo que le de la persona encargada de su venta final al consumidor ya que este tipo de producto lo podemos encontrar exhibido en una parrilla al carbón listo para su venta como también se encontrar en una vitrina o en una nevera de una tienda o un supermercado es un producto tan versátil que logra activar los sentidos de sus consumidores, al ser un producto de segundo nivel de exhibición esto hace que tenga una excelente rotación y genere gran rentabilidad además siempre vamos a encontrar los chorizos en el refrigerador vitrina que hay en los puntos de venta que lo distribuyan por lo cual se le maneja una exhibición primaria, es un alimento que siempre tendrá una exhibición al nivel de las manos para su compra en frío o en caliente lo cual hace muy probable su venta ya que manejando los pasos de una exhibición planificada esto lleva a que los chorizos en sus distintas presentaciones y formas de venta generen un antojo especial en los clientes." The post is by FABIAN MAURICIO VILLARRAGA OTALVARO, dated 2022-04-19 20:04:26. Below the post, there is a comment by NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO, dated 2022-04-20 11:00:45. The comment text reads: "Hola Fabian, gracias por el comentario sobre el foro. Saludos." There are buttons for "Buscar", "Actualizar", "Nueva Respuesta", and "Regresar". The bottom of the screen shows a Windows taskbar with the time 11:00 a.m. on 20/04/2022.



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Respuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

0 Me gusta 1 Comentario(s)

Nueva Respuesta Nuevo Comentario

IDAIRIS ELENA PINEDO AMAYA

2022-04-20 17:14:51

Id respuesta:262040745

AP08-EV01- Foro: Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas

FOROnAPOn8.odt

Me gusta Comentario(s)

IDAIRIS ELENA PINEDO AMAYA

2022-04-20 17:20:39

Nuevamente profe volvi a enviar el foro con la corrección, fue que al momento de enviarlo se me corrio.

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO

2022-04-21 10:30:24

Hola Idairis, muchas gracias por ajustarlo. Saludos.

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

10:30 a. m. 21/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825738&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Respuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

0 Me gusta 0 Comentario(s)

Nueva Respuesta

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO

2022-04-21 10:44:24

Hola Daniel, gracias por el aporte sobre el manejo de exhibición de la droguería. Sin embargo, ten en cuenta que ya es una compañía consolidada con un mercado creado y la idea es que desde la exhibición se haga innovador para el proceso. Saludos.

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

10:44 a. m. 21/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825738&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Vista Aprender

Regresar

Nueva Respuesta

0 Me gusta 0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-04-21 10:46:17

Buen día Diocelina, interesante reflexión y posición sobre los análisis de exhibición. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Comenzar Offline OFF

Escribe aquí para buscar

10:46 a.m.  
21/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825738&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Vista Aprender

Regresar

Archivos adjuntos  
Id Evidencia: 262111115  
Visualizar  
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA  
OBJETO DEL ESTUDIO.docx  
Descargar Archivo

95

Intentos: 1

DIODELINA SERRANO ARIAS - RESPONSABLE  
Evidencia Entregada Fuera de Tiempo.

Fecha de Envío: 2022-04-20 19:18:53  
Calificación: Sn  
Id respuesta: 262111115  
Respuesta:  
Buenas noches  
Instructores  
De ante mano les pido disculpas por la tardía del trabajo  
Muchas gracias  
Archivos:  
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA OBJETO DEL ESTUDIO.docx

0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
0 segundos antes

Buen día Diocelina, muy buen trabajo. Interesante la estrategia de exhibición que planteas para tu producto. Saludos.

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline OFF

Escribe aquí para buscar

10:49 a.m.  
21/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC...  
sena.territorio.la/perfil.php?id=11913988&catalogo=true

SENA

Responder

Adjunta un archivo

Resuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

MONICA LIZETH GALVIS VELANDIA  
2022-04-20 12:52:09  
Id respuesta:261830405

adjunto informacion

ESTRATEGIASnDELnPRECIONYnLAnIMPORTANCIAAnDELnMOSTICOnDeVENTAS.pdf

0 Me gusta 0 Comentario(s)

Nueva Respuesta

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-04-21 10:54:18

Buen día Monica, gracias por ilustrarnos tus comentarios sobre el precio y el pronóstico. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

10:54 a.m.  
21/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC...  
sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

Responder

Buenos días, adjunto mi aporte al foro.

FOROnAP08.pdf

0 Me gusta 0 Comentario(s)

Nueva Respuesta

YEILIS MELISA LEONES VILORIA  
2022-04-21 11:58:28  
Id respuesta:262431320

Hola... adjunto mi aporte al foro

FOROnESTRATEGIAAnDeEnPRCIONYnPRONOSTICOnDeVENTAS.pdf

0 Me gusta 0 Comentario(s)

Nueva Respuesta

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-04-22 11:05:58

Buen día Yeilis, muchas gracias por tu participación. Ilustras de muy buena manera los elementos claves de la definición de precios y pronósticos de productos. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

11:06 a.m.  
22/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Gmail: Correo electrónico gratuí... x precio es tan importante para el... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Foros

- Evidencias
- Métricas SCORM
- Sesión en línea
- Evaluaciones
- Sondeos
- Wikis
- Asistencia
- Galería
- Chat
- Competencias
- Acceso a portafolio de evidencias aprendices
- Gamificación
- Centro de Calificaciones
- Administrar Grupos
- Grupo

Respuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

ANGIE DAYANNA JIMENEZ ALVAREZ  
2022-04-22 10:54:53  
Id respuesta:262960390

Buenos dias, adjunto mi aporte al foro.

FOROnAP08.pdf

0 Me gusta 0 Comentario(s)

Nueva Respuesta

Regresar

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-04-22 11:07:34

Buen dia Angie, orientas muy bien el conocimiento que tienes sobre el manejo de precios y los elementos claves del pronostico de ventas. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

YEILIS MELISA LEONES VILORIA  
2022-04-21 11:56:28

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline OFF

11:07 a.m.  
22/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Gmail x precio es tan importante para el... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Participantes

- Información
- Contenido del curso
- Edición de contenidos
- Métricas de Encuestas
- Foros
- Evidencias
- Métricas SCORM
- Sesión en línea
- Evaluaciones
- Sondeos
- Wikis
- Asistencia
- Galería
- Chat
- Competencias

Adjunta un archivo

Responsoer

Respuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

ANGIE LORENA ACOSTA GARCES  
2022-04-21 18:05:35  
Id respuesta:262640270

Buenas tardes, adjunto aporte foro.

Exhibicinnndenproducciononservicionnn.pdf

0 Me gusta 0 Comentario(s)

Nueva Respuesta

Regresar

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-04-22 11:11:22

Muy bien Angie, la recordación y el acercamiento tienen un papel fundamental en la exhibición de productos. Muchas gracias por tu aporte. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline OFF

11:11 a.m.  
22/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Gmail x precio es tan importante para el x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Galería

Chat

Competencias

Acceso a portafolio de evidencias aprendices

Gamificación

Centro de Calificaciones

Administrar Grupos

Grupo

Proyectos

Rúbricas

Blogs

Seguimiento

Configuración

Colaboradores

WILFRIDO RAFAEL GUERRERO GAVIRIA

2022-04-21 10:42:48

Id respuesta: 262393915

buenos días adjunto mi aporte al foro

FOROnEXHIBICIONnDeUnnPRODUCTOnOnSERVICIO.docx

0 Me gusta 0 Comentario(s)

Nueva Respuesta

Regresar

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

11:11 a.m. 22/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Gmail x precio es tan importante para el x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11913988&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Participantes

Información

Contenido del curso

Edición de contenidos

Métricas de Encuestas

Foros

Evidencias

Métricas SCORM

Sesión en línea

Evaluaciones

Sondeos

Wikis

Asistencia

Galería

Chat

Calificaciones

Equipo Grupo 3

Archivos adjuntos

Id Evidencia: 262591665

Visualizar

PLANnDeEXHIBICinnNDELnPROD

UCTOnOnSERVICIO.pdf

Descargar Archivo

60

WILMER JAVIER CORTES ROCHA

Evidencia Entregada Fuera de Tiempo.

Intentos: 1

Fecha de Envío: 2022-04-21 16:46:36

Calificación: \$n

Id respuesta: 262591665

Respuesta:

Buena tarde, a continuación anexo la actividad de plan de exhibición de un producto o servicio. ;)

Archivos:

PLANnDeEXHIBICinnNDELnPRODUCTOnOnSERVICIO.pdf

0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO

0 segundos antes

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

11:35 a.m. 22/04/2022



Territorio | Notificaciones

sena.territorio.la/notificacionesSiguiente.php?IdNotificacion=8076435

SENA

Regresar

**Mensajes**

MARY EUNICE MELO ROSALES

Asunto  
Actividad p08 grupal

**Mensajes**  
Cordial saludo, profe Nestor: Mire que para el trabajo de la actividad 08 grupal tenemos otro modelo financiero. Podemos aplicarlo? y no conforme el que uds envían como modelo. Quedo atenta...

GESTIÓN DE MERCADOS (2348651)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO 2022-04-26 07:48:49: Buen día Mary. Claro que sí, el modelo de trabajos que se envía es para que ustedes tengan una orientación sobre la presentación; sin embargo, ustedes son libres de hacer los trabajos como quieran siempre y cuando cumplan con los requisitos de aprendizaje de la formación. Saludos.

Escribe un mensaje

Adjunta un archivo

Responder

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe aquí para buscar

7:49 a. m.  
26/04/2022

Territorio | GESTIÓN DE MERC

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

Configuración

Colaboradores

- JUAN ZAMORA MEDINA  
Instructor
- MARTHA PATRICIA BARROS MEZA  
Instructor
- DIANA MARGARITA ALEJO SIERRA  
Instructor
- JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ  
Instructor
- WILFRIDO RAFAEL GUERRERO GAVIRIA  
Instructor
- NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
Instructor
- GV\_Nicolas Salas Suárez  
Facilitador Virtual

0 Me gusta 0 Comentario(s)

JENNY ESPERANZA MARTINEZ PAEZ  
2022-04-22 13:57:24  
Id respuesta:263059410

Buenas tardes profe , adjunto mi aporte al foro

EstrategiandenPreciosnylanImportanciandenlnpronnsticondenventas.docx

0 Me gusta 0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-04-26 07:53:29

Buen día Jenny. Planteas muy bien las características y los elementos importantes a tener en cuenta desde los conceptos de precio y pronóstico. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

ANGIE DAYANNA JIMENEZ ALVAREZ  
Offline

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe aquí para buscar

7:53 a. m.  
26/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

Home Envelope User: NESTOR ENRIQUE CAICEDO Eye

Centro de Calificaciones

Administrar Grupos

Grupo

Proyectos

Rúbricas

Blogs

Seguimiento

Configuración

Colaboradores

JUAN ZAMORA MEDINA Instructor

MARTHA PATRICIA BARROS MEZA Instructor

DIANA MARGARITA ALEJO SIERRA Instructor

JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEYR

ESTRATEGIAAnDnPRECIOS.pdf

0 Me gusta 0 Comentario(s)

OSCAR EDUARDO PARRA ALBA 2022-04-25 15:13:34 Id respuesta: 264329285

Buenas tardes, Adjunto foro. Saludos...

nAP08nEV01nForonnnnEstrategiandenPreciosnynlanImportanciandenlnpronnsticondenventasnnn.pdf

0 Me gusta 0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO 2022-04-26 07:57:12

Hola Oscar, gracias por presentar un excelente resumen sobre las actividades relacionadas con la fijación de precios y los tipos de pronósticos para tu producto Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

Offline OFF

7:57 a. m. 26/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

ESTRATEGIAAnDnPRECIOS\_\_356 x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

Home Envelope User: NESTOR ENRIQUE CAICEDO Eye

Wikis

Asistencia

Galería

Chat

Competencias

Acceso a portafolio de evidencias aprendices

Gamificación

Centro de Calificaciones

Administrar Grupos

Grupo

Proyectos

Rúbricas

Blogs

Seguimiento

Configuración

Buenas noches adjunto mi aporte al foro.

ForonEstrategiandenPreciosnynlanImportanciandenlnpronnsticondenventasnnn.docx

0 Me gusta 0 Comentario(s)

JULIAN DAVID VELASQUEZ DEL BASTO 2022-04-25 15:26:13 Id respuesta: 264337100

Buenas tardes, adjunto mi foro.

ESTRATEGIAAnDnPRECIOS.pdf

0 Me gusta 0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO 2022-04-26 07:58:38

Buen dia Julian, evidencias conceptualmente los elementos y aspectos relacionados con el precio y tipo de pronóstico de los productos. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

Offline OFF

7:58 a. m. 26/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x ESTRATEGIAEnPRECIOS\_\_356 x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Respuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

Vista Aprendiz

Regresar

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

7:59 a. m. 26/04/2022

ForoEstrategiandenPreciosnynlanImportanciandenlpronnnsticondenventasnn.docx

NATALY VIVIANA VALBUENA CARDENAS

2022-04-25 19:47:53

Id respuesta: 264518200

Buenas noches adjunto mi aporte al foro.

0 Me gusta 0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO

2022-04-26 07:59:26

Buen día Nataly, muchas gracias por participar del foro. Ilustre muy bien los conceptos relacionados con el precio y los pronósticos...buen día.

Activar Texto Enriquecido

Comentar

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825738&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Respuestas

Vista Aprendiz

Regresar

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

8:14 a. m. 26/04/2022

RUBY TATIANA MICOLTA MORENO

2022-04-25 18:26:39

Id respuesta: 264463055

buenas tardes el precio incluye en el producto conforme ala participación y posicionamiento que este tenga dentro de su mercado es importante considerar que al realizar una inversión si tiene en cuenta los costos de utilidades y operaciones y luego si se habla de las ganancias por lo que es importante considerar estos aspectos antes de tener en mente realizar el lanzamientos o campaña de expectativas del producto además el precio debe ser de beneficios para la parte interesadas en la relacion organización -producto -consumidor pues este determina el éxito de nuestro producto ante el consumidor y la percepción que tenga el publico en general que se vea impactado desde la estrategia establecida inicialmente es decir este aspecto determina si la calidad del producto es acorde al precio o si por el contrario desmotivara al consumidor a adquirir el mismo debido al costo beneficio que considere obtendrá del mismo

0 Me gusta 0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO

2022-04-26 08:14:00

Buen día Ruby. Quiero solicitarte que organices la redacción del texto. No tiene puntuación y las ideas se confunden al momento de la lectura. Adicionalmente, precisa de mejor forma los elementos y aspectos de consideración para la fijación de precios y el pronóstico de productos y prestación de servicios. Cuando organices la información, nos reenvías el foro y te asignaremos la nota apropiada. Saludos.

Activar Texto Enriquecido

Ingresar comentario



Territorium | GESTIÓN DE MERC...  
sena.territorio.la/perfil.php?id=11825683&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Evidencias  
Metricas SCORM  
Sesión en línea  
Evaluaciones  
Sondeos  
Wikis  
Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación  
Centro de Calificaciones  
Administrar Grupos  
Grupo

MARIA JOSE ROJAS LOBO  
2022-04-25 14:44:52  
Id respuesta 264310835

BUENAS TARDES ,aquí adjunto mi trabajo

SEGMENTACIONnDenMERCADO.pdf

0 Me gusta 0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-04-26 08:18:35

Buen día Maria José, es grato para nosotros volver a ver que estás participando de la formación. Esperamos que continúes de esa forma para que te pongas al día y puedas terminar a feliz termino la formación. Ilustraste muy bien la segmentación de mercado. Te esperamos en el resto de actividades...saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

MASSIEL MARIA QUIROZ RAMIREZ  
2021-12-15 14:52:03  
Id respuesta 219972629

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Online OFF

8:18 a. m.  
26/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC...  
sena.territorio.la/perfil.php?id=11913988&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Sesión en línea  
Evaluaciones  
Sondeos  
Wikis  
Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación  
Centro de Calificaciones  
Administrar Grupos  
Grupo  
Proyectos  
Rúbricas  
Alínea

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
fecha de inicio: 3 segundos Antes - fecha de vigencia: 26 de Abril del 2023

Asunto: Sesión en Línea No. 28. Actividades de Proyecto AP08

Estimados aprendices:

Vamos a realizar la sesión en línea número 29 de la fase 2 Planeación, con el fin de abordar los temas relacionados con las actividades AP08 y atender las dudas e inquietudes que han surgido al respecto de los temas durante esta fase. De presentar algún inconveniente, nos pueden informar por el foro de dudas o mensajería interna.

FECHA: miércoles 27 de Abril de 2022

HORA: 7:00 p.m a 8:00 p.m

Unirse a Zoom: <https://us05web.zoom.us/j/83494115652?pwd=ZFdWUHQ5dHlBNmw0TFBYVE1VMWVvUT09>

ID de reunión: 834 9411 5652

Código de acceso: uMgep3

Los esperamos

Equipo Ejecutor de Formación (EEF)

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Online OFF

8:26 a. m.  
26/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Recibidos (1) - nestorcaicedo90... x Google Calendario - miércoles, 2 x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825683&catalogo=true

SENA

Busqueda avanzada

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Evidencias  
Metricas SCORM  
Sesión en línea  
Evaluaciones  
Sondeos  
Wikis  
Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación  
Centro de Calificaciones  
Administrar Grupos  
Grupo

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
fecha de inicio: 4 segundos Antes - fecha de vigencia: 26 de Abril del 2023

Asunto: Sesión en Línea No. 28. Actividades de Proyecto AP08

Estimados aprendices:

Vamos a realizar la sesión en línea número 29 de la fase 2 Planeación, con el fin de abordar los temas relacionados con las actividades AP08 y atender las dudas e inquietudes que han surgido al respecto de los temas durante esta fase. De presentar algún inconveniente, nos pueden informar por el foro de dudas o mensajería interna.

FECHA: miércoles 27 de Abril de 2022

HORA: 7:00 p.m a 8:00 p.m

Unirse a Zoom: <https://us05web.zoom.us/j/83494115652?pwd=ZFdWUGQ5dHBmNm0TFBYVE1VMWcvUT09>

ID de reunión: 834 9411 5652

Código de acceso: uMgep3

Los esperamos

SENA Regresar

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows

Online OFF

8:28 a. m.  
26/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Recibidos (1) - nestorcaicedo90... x Google Calendario - miércoles, 2 x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

Busqueda avanzada

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Evidencias  
Metricas SCORM  
Sesión en línea  
Evaluaciones  
Sondeos  
Wikis  
Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación  
Centro de Calificaciones  
Administrar Grupos  
Grupo

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
fecha de inicio: 3 segundos Antes - fecha de vigencia: 26 de Abril del 2023

Asunto: Sesión en Línea No. 28. Actividades de Proyecto AP08

Estimados aprendices:

Vamos a realizar la sesión en línea número 29 de la fase 2 Planeación, con el fin de abordar los temas relacionados con las actividades AP08 y atender las dudas e inquietudes que han surgido al respecto de los temas durante esta fase. De presentar algún inconveniente, nos pueden informar por el foro de dudas o mensajería interna.

FECHA: miércoles 27 de Abril de 2022

HORA: 7:00 p.m a 8:00 p.m

Unirse a Zoom: <https://us05web.zoom.us/j/83494115652?pwd=ZFdWUGQ5dHBmNm0TFBYVE1VMWcvUT09>

ID de reunión: 834 9411 5652

Código de acceso: uMgep3

Los esperamos

SENA Regresar

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows

Online OFF

8:29 a. m.  
26/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Recibidos (2) - nestorcaicedo90... x Google Calendario - miércoles, 2... x

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825738&catalogo=true

SENA NESTOR ENRIQUE CAICEDO

**Sesión en línea**  
fecha de inicio: 5 segundos Antes - fecha de vigencia: 26 de Abril del 2023

**Asunto:** Sesión en Línea No. 28. Actividades de Proyecto AP08

Estimados aprendices:

Vamos a realizar la sesión en línea número 29 de la fase 2 Planeación, con el fin de abordar los temas relacionados con las actividades AP08 y atender las dudas e inquietudes que han surgido al respecto de los temas durante esta fase. De presentar algún inconveniente, nos pueden informar por el foro de dudas o mensajería interna.

**FECHA:** miércoles 27 de Abril de 2022

**HORA:** 7:00 p.m a 8:00 p.m

Unirse a Zoom: <https://us05web.zoom.us/j/83494115652?pwd=ZFdWUGQ5dHlBNmw0TFBYVE1VMWcvUT09>

ID de reunión: 834 9411 5652

Código de acceso: uMgep3

Los esperamos

**Equipo Ejecutor de Formación (EEF)**

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Online OFF

8:30 a. m.  
26/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x WhatsApp x Valor residual de los activos | Ge... x

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA NESTOR ENRIQUE CAICEDO

**Edición de contenidos**  
**Métricas de Encuestas**  
**Foros**  
**Evidencias**  
**Métricas SCORM**  
**Sesión en línea**  
**Evaluaciones**  
**Sondeos**  
**Wikis**  
**Asistencia**  
**Galería**  
**Chat**  
**Competencias**  
**Acceso a portafolio de evidencias aprendices**  
**Gamificación**

**Respuestas**

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

**KAREN DAYANA GARCIA MACHADO**  
2022-04-26 15:34:57  
Id respuesta:265042840

Buenas tardes instructores y compañeros disculpen la demora de mi trabajo.

LAnDISTRIBUCInnNnYnLAnESTRATEGIAAnEMPRESARIALnENnVENTAS.docx

0 Me gusta 1 Comentario(s)

**NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO**  
2022-04-27 19:43:03

Buen día, muchas gracias Karen por estar al día. Esperamos que vayas desarrollando las actividades de la formación y continúes con tu participación. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

Activar windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Online OFF

7:44 p. m.  
27/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x WhatsApp x Valor residual de los activos | Ge... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

ISABEL CRISTINA ZARZA MENDOZA  
2022-04-26 16:54:31  
Id respuesta:265101890

Buenas tardes, adjunto mi aporte al foro

foron08nisabelnzarza.pdf

0 Me gusta 0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-04-27 19:50:23

Buen día Isabel. Muchas gracias por enviar tu trabajo. Ilustras muy bien la estrategia de precios y el pronóstico desde lo conceptual. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

NATALY VIVIANA VALBUENA CARDENAS  
2022-04-25 19:47:53  
Id respuesta:264518200

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Online OFF

7:50 p. m.  
27/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Territorium | GESTIÓN DE MERC... x WhatsApp x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825738&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Herramientas

Anuncios

Participantes

Información

Contenido del curso

Edición de contenidos

Métricas de Encuestas

Foros

Evidencias

Métricas SCORM

Sesión en línea

Evaluaciones

Sondeos

Wikis

Respuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

JENNIFER PAREDES ARCINIEGAS  
2022-04-27 10:30:38  
Id respuesta:265542390

Buenos dias profe realice un trabajo ya que no pude escribir mi aporte en la pagina por que la plataforma no me dejaba muchas gracias

FOROnESTRATEGIADEnPRECIOSnYnLAnIMPORTANCIADELnPRONOSTICOnDEnVENTAS.docx

0 Me gusta 1 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-04-27 20:06:57

Buen dia Jennifer, no hay problema. Es muy completo tu aporte al foro. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Online OFF

8:07 p. m.  
27/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Territorium | GESTIÓN DE MERC... x (1) WhatsApp x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825738&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Equipo Grupo 3

Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación  
Centro de Calificaciones  
Administrar Grupos  
Grupo  
Proyectos  
Rúbricas  
Blogs  
Seguimiento  
Configuración

Colaboradores

Archivos adjuntos  
Id Evidencia: 265198740  
Visualizar  
PLANnDeEXHIBICIONnDeLnPROD  
UCTO.docx  
Descargar Archivo

50

Intentos: 2

Calificar y marcar como revisada

Fecha de Envío: 2022-04-26 19:10:54  
Calificación: Sn  
Id respuesta: 265198740  
Respuesta:  
Escribe aquí la evidencia...  
Archivos:  
PLANnDeEXHIBICIONnDeLnPRODUCTO.docx  
0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
0 segundos antes

Buen día Yesica, el trabajo sigue teniendo vacíos en la presentación. Por ejemplo no veo el tipo de exhibición que haría para el producto, no hay un esquema de publicidad, estantería, entre otros elementos claves de la exhibición. Por favor, revisa nuevamente y ajusta a fondo el trabajo para asignarte una nota apropiada. Saludos.

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Online OFF

8:13 p. m.  
27/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x WhatsApp x Valor residual de los activos | Ge... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Equipo Grupo 1

Consejos  
Wikis  
Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación  
Centro de Calificaciones  
Administrar Grupos  
Grupo  
Proyectos  
Rúbricas  
Blogs  
Seguimiento  
Configuración

Archivos adjuntos  
Id Evidencia: 265815180  
Visualizar  
PLANnDeDISTRIBUCionn.pdf  
Descargar Archivo

80

Intentos: 2

Fecha de Envío: 2022-04-27 17:38:21  
Calificación: Sn  
Id respuesta: 265815180  
Respuesta:  
Buenas tardes, adjunto actividad corregida  
Archivos:  
PLANnDeDISTRIBUCionn.pdf  
0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
0 segundos antes

Buen día Julian, muchas gracias por ajustar el trabajo. Saludos.

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Online OFF

7:37 p. m.  
27/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x | yahoo - Buscar con Google x | +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Foros

Evidencias

Métricas SCORM

Sesión en línea

Evaluaciones

Sondeos

Wikis

Asistencia

Galería

Chat

Competencias

Acceso a portafolio de evidencias aprendices

Gamificación

Centro de Calificaciones

Administrar Grupos

Equipo Grupo 1

JULIAN DAVID VELASQUEZ DEL BASTO

Evidencia Entregada Fuera de Tiempo.

Archivos adjuntos

Id Evidencia: 266401485

Visualizar

DISEnOnDELnPRODUCTOnOnSERVICIO.pdf

85

Intentos: 1

Fecha de Envío: 2022-04-28 14:05:35

Calificación: Sn

Id respuesta: 266401485

Respuesta:

Buenas tardes profesor, adjunto el trabajo que estaba pendiente pues nuestras compañeras se retiraron y no dejaron el trabajo completo, por lo cual ajustamos para poder entregar.

Archivos:

DISEnOnDELnPRODUCTOnOnSERVICIO.pdf

0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO

0 segundos antes

Buenas tardes Julian, muchas gracias por enviarnos el trabajo y ponerte al día con los compromisos. El trabajo es interesante porque responde a las características que se solicitaban para la entrega. Esperamos que vayan entregando los pendientes para continuar sin inconvenientes la formación. Saludos.

Offline

8:46 a. m.

29/04/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x | Yahoo Español | Últimas noticias: x | +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11913988&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Contenido del curso

Edición de contenidos

Métricas de Encuestas

Foros

Evidencias

Métricas SCORM

Sesión en línea

Evaluaciones

Sondeos

Wikis

Asistencia

Galería

Chat

Competencias

Acceso a portafolio de evidencias aprendices

Gamificación

Equipo Grupo 3

WILMER JAVIER CORTES ROCHA

Evidencia Entregada Fuera de Tiempo.

Archivos adjuntos

Id Evidencia: 266199990

Visualizar

PLANnDnEXHIBICinnNnDELnPRODUCTOnOnSERVICIOnn1n.pdf

85

Intentos: 2

Fecha de Envío: 2022-04-28 09:18:19

Calificación: Sn

Id respuesta: 266199990

Respuesta:

Buen día instructor, a continuación anexo la corrección de la actividad especificado cómo se realizará la exhibición del producto. :)

Archivos:

PLANnDnEXHIBICinnNnDELnPRODUCTOnOnSERVICIOnn1n.pdf

0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO

0 segundos antes

Buen día Wilmer, gracias por ajustar el trabajo. Ahora cumple con los requisitos que se pedían de la actividad. Saludos.

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

8:54 a. m.

29/04/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Edición de contenidos  
Métricas de Encuestas  
Foros  
Evidencias  
Métricas SCORM  
Sesión en línea  
Evaluaciones  
Sondeos  
Wikis  
Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación

Adjunta un archivo

Responder

Resuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

ANGIE LORENA ACOSTA GARCES  
2022-04-29 21:48:04  
Id respuesta:267329035

Buenas noches, adjunto mi aporte al foro.

Estrategnandenpreciosnylanimportanciadelpronnsticondenventasnnn.pdf

0 Me gusta 1 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-05-02 11:48:49

Buen día Angie, muy pertinente tu aporte. Demuestras conocimiento sobre la definición de precios y los pronósticos. Saludos.

Activar Texto Enriquecido

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

11:49 a.m.  
2/05/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825738&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Herramientas

Anuncios  
Participantes  
Información  
Contenido del curso  
Edición de contenidos  
Métricas de Encuestas  
Foros  
Evidencias  
Métricas SCORM  
Sesión en línea  
Evaluaciones  
Sondeos  
Wikis  
Asistencia  
Galería

Respuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

ALEX FELIPE ESCOBAR PAREDES  
2022-05-01 10:43:33  
Id respuesta:267941035

Buenos días adjunto AP08-EV01- Foro: Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas

AP08nEV01nFORO.docx

0 Me gusta 0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-05-02 11:59:59

Buen día Alex, gracias por aportar de forma consistente tus conceptos sobre la estrategia de precios y pronósticos de ventas. Saludos.

Activar Texto Enriquecido

Comentar

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

12:00 p.m.  
2/05/2022



https://www.aportesonline.com/ x Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11913988&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Evidencias

Metricas SCORM

Sesión en línea

Evaluaciones

Sondeos

Wikis

Asistencia

Galería

Chat

Competencias

Acceso a portafolio de evidencias aprendices

Gamificación

Centro de Calificaciones

Administrar Grupos

Grupo

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO

fecha de inicio: 1 Minutos Antes - fecha de vigencia: 03 de Mayo del 2023

Asunto: Sesión en Línea No. 30. Actividades de Proyecto AP08

Estimados aprendices:

Vamos a realizar la sesión en línea número 30 de la fase 2 Planeación, con el fin de abordar los temas relacionados con las actividades AP08 y atender las dudas e inquietudes que han surgido al respecto de los temas durante esta fase. De presentar algún inconveniente, nos pueden informar por el foro de dudas o mensajería interna.

FECHA: Miércoles 4 de Mayo de 2022

HORA: 7:00 p.m a 8:00 p.m

Unirse a Zoom: <https://us05web.zoom.us/j/84323294230?pwd=My82RTRqUldCWEVWUjJES2EvNnA3dz09>

ID de reunión: 843 2329 4230

Código de acceso: 99vVWD

Los esperamos

Equipo Elektor de Formación (EEF)

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Window

Online OFF

10:20 a.m. 3/05/2022

https://www.aportesonline.com/ x Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Busqueda avanzada

Evidencias

Metricas SCORM

Sesión en línea

Evaluaciones

Sondeos

Wikis

Asistencia

Galería

Chat

Competencias

Acceso a portafolio de evidencias aprendices

Gamificación

Centro de Calificaciones

Administrar Grupos

Grupo

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO

fecha de inicio: 3 segundos Antes - fecha de vigencia: 03 de Mayo del 2023

Asunto: Sesión en Línea No. 30. Actividades de Proyecto AP08

Estimados aprendices:

Vamos a realizar la sesión en línea número 30 de la fase 2 Planeación, con el fin de abordar los temas relacionados con las actividades AP08 y atender las dudas e inquietudes que han surgido al respecto de los temas durante esta fase. De presentar algún inconveniente, nos pueden informar por el foro de dudas o mensajería interna.

FECHA: Miércoles 4 de Mayo de 2022

HORA: 7:00 p.m a 8:00 p.m

Unirse a Zoom: <https://us05web.zoom.us/j/84323294230?pwd=My82RTRqUldCWEVWUjJES2EvNnA3dz09>

ID de reunión: 843 2329 4230

Código de acceso: 99vVWD

Los esperamos

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Window

Online OFF

10:22 a.m. 3/05/2022



https://www.aportesonline.com/ Territorium | GESTIÓN DE MERC...  
sena.territorio.la/perfil.php?id=11825738&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación  
Centro de Calificaciones  
Administrar Grupos  
Grupo  
Proyectos  
Rúbricas  
Blogs  
Seguimiento  
Configuración

Colaboradores

Archivos adjuntos  
Id Evidencia: 268940385  
Visualizar  
PLANnDeEXHIBICinnNnDELnPROD  
UCTOnOnSERVICIO.pdf  
Descargar Archivo

80

Intentos: 3

Fecha de Envío: 2022-05-02 22:11:07  
Calificación: Sn  
Id respuesta: 268940385  
Respuesta:  
Cordial saludo instructores, hacemos envío de la evidencia  
Mi grupo es con Jessica Umaña  
Archivos:  
PLANnDeEXHIBICinnNnDELnPRODUCTOnOnSERVICIO.pdf  
0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
0 segundos antes  
Buen día Nestor...muchas gracias por el envío. Saludos.

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

10:28 a. m.  
3/05/2022

https://www.aportesonline.com/ Territorium | GESTIÓN DE MERC...  
sena.territorio.la/perfil.php?id=11825738

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Busqueda avanzada

Evidencias  
Metricas SCORM  
Sesión en línea  
Evaluaciones  
Sondeos  
Wikis  
Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación  
Centro de Calificaciones  
Administrar Grupos  
Grupo

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
fecha de inicio: 4 segundos Antes - fecha de vigencia: 03 de Mayo del 2022

Asunto: Sesión en Línea No. 30. Actividades de Proyecto AP08

Estimados aprendices:

Vamos a realizar la sesión en línea número 30 de la fase 2 Planeación, con el fin de abordar los temas relacionados con las actividades AP08 y atender las dudas e inquietudes que han surgido al respecto de los temas durante esta fase. De presentar algún inconveniente, nos pueden informar por el foro de dudas o mensajería interna.

FECHA: Miércoles 4 de Mayo de 2022  
HORA: 7:00 p.m a 8:00 p.m  
Unirse a Zoom: https://us05web.zoom.us/j/84323294230?pwd=My6ZRTlRqUldCWEVWUjNjES2EVNnA3dz09  
ID de reunión: 843 2329 4230  
Código de acceso: 99vVVD  
Los esperamos

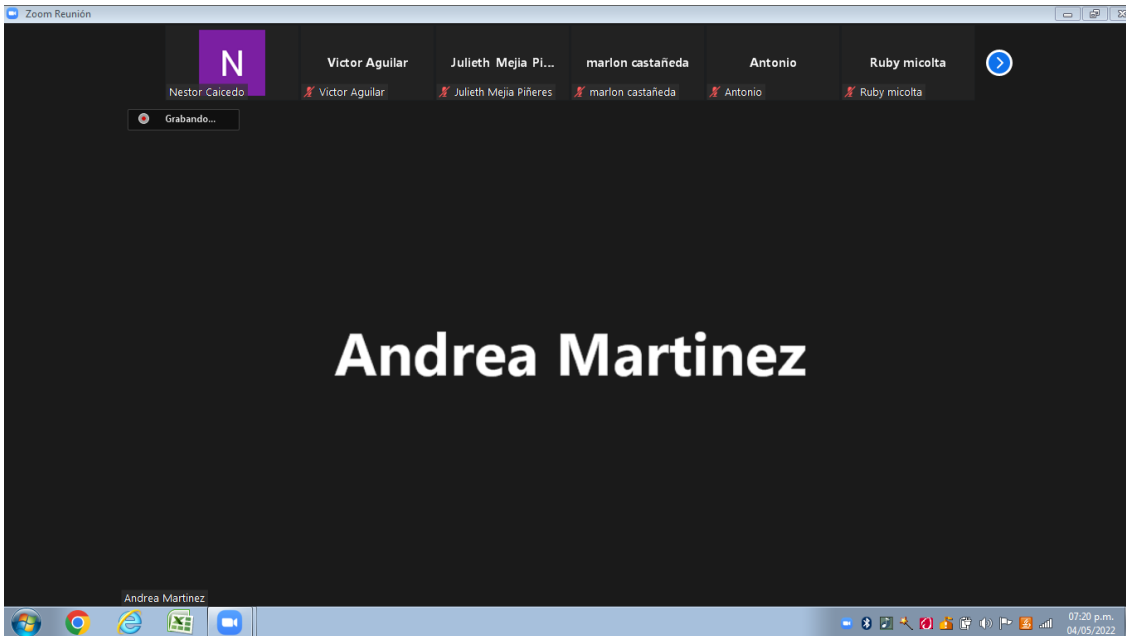
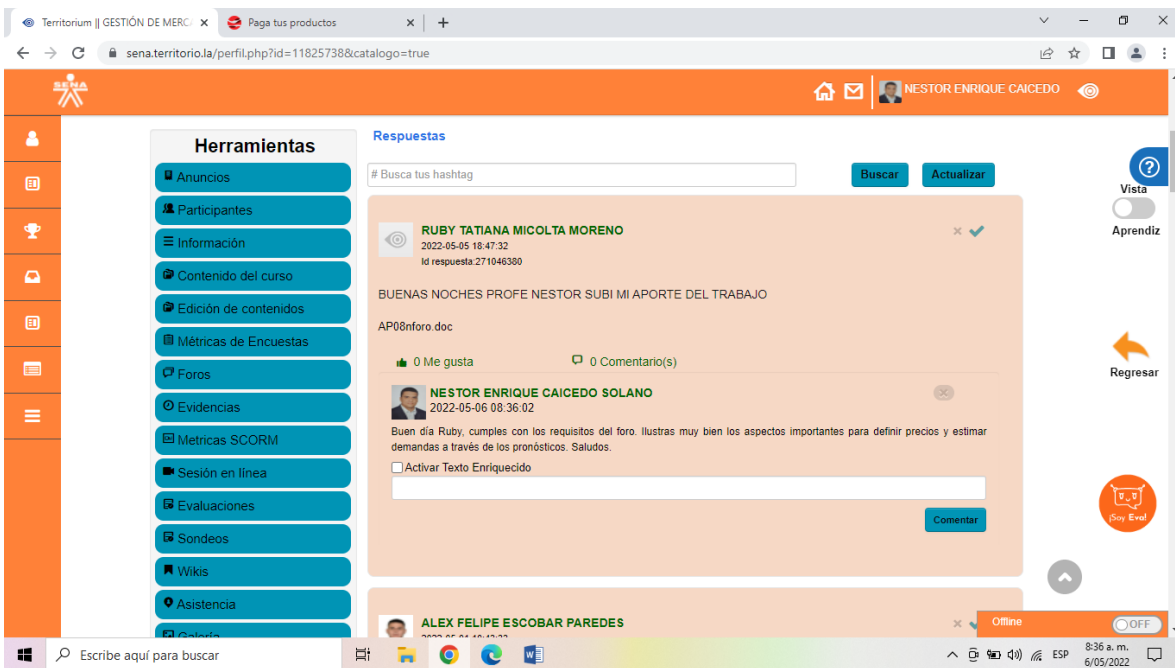
SENA

Regresar

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

10:34 a. m.  
3/05/2022





Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Mi Banco Digital x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825683&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Edición de contenidos  
Métricas de Encuestas  
Foros  
Evidencias  
Métricas SCORM  
Sesión en línea  
Evaluaciones  
Sondeos  
Wikis  
Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación

Respuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

**YISEL ALFONSO BULLA**  
2022-05-05 11:51:43  
Id respuesta: 270751560

Foto

Buenos días Adjunto trabajo sobre el foro exhibición del producto. Muchas gracias

AP07nForonExhibicinnn.docx

0 Me gusta 0 Comentario(s)

**NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO**  
2022-05-06 08:45:02

Buen día Yisel, muy buen trabajo. Indicaste todos los aspectos importantes para tener en cuenta al momento de la exhibición de tu producto. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

Offline

8:45 a. m.  
6/05/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Contenido del curso  
Edición de contenidos  
Métricas de Encuestas  
Foros  
Evidencias  
Métricas SCORM  
Sesión en línea  
Evaluaciones  
Sondeos  
Wikis  
Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación

Adjunta un archivo

Responder

Respuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

**PAULA ALEJANDRA ESCOBAR PULIDO**  
2022-05-10 22:01:21  
Id respuesta: 273947475

Buenas Noches, adjunto aporte al foro

foronestrategiandenprecios.docx

0 Me gusta 0 Comentario(s)

**NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO**  
2022-05-11 19:40:49

Buen día Paula. Muchas gracias por tu completo aporte, está muy bien contextualizado con el proyecto de tienda de ropa que tienen planteado. Saludos.

☐ Activar Texto Enriquecido

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

7:40 p. m.  
11/05/2022



Territorio | Notificaciones

sena.territorio.la/notificacionesSiguiente.php?IdNotificacion=8246880

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Mensajes

Regresar

ISABEL CRISTINA ZARZA MENDOZA

Asunto  
Territorio(sin titulo)

Mensajes

Buen día, Instructor nestor tengo una consulta yo soy de la ficha terminada en 87 y en el grupo quedamos solo 2 personas mi persona y Julian en el trabajo grupal 7 plan de exhibición del producto usted nos mando a corregir el trabajo y se hizo, usted acepto las correcciones pero ahora revisando las calificaciones a mi no se me refleja la nota, ni siquiera me sale en D. Porfavor si usted puede volver a revisar porque me sale que no he hecho el trabajo, muchas gracias.

GESTIÓN DE MERCADOS (2348687)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO 2022-05-09 21:46:22: Buen día Isabel, el inconveniente ha sido resuelto. Por favor revisa nuevamente, si persiste el problema nos avisas. Saludos.

ISABEL CRISTINA ZARZA 2022-05-11 17:10:05: Buenas tardes, ya revise y quedo solucionado, muchas gracias

NESTOR ENRIQUE CAICEDO 2022-05-11 19:41:23: Muy bien. Gracias por avisar. Saludos.

Escribe un mensaje

Adjunta un archivo

Responder

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe aquí para buscar

7:41 p. m.  
11/05/2022

Territorio | GESTIÓN DE MERC.

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Acceso a portafolio de evidencias aprendices

Gamificación

Centro de Calificaciones

Administrar Grupos

Grupo

Proyectos

Rúbricas

Blogs

Seguimiento

Configuración

Colaboradores

JUAN ZAMORA MEDINA  
Instructor

MARTHA PATRICIA BARROS MEZA  
Instructor

DIANA MARGARITA

Intentos: 1

Fecha de Envío: 2022-05-11 16:58:52  
Calificación: 20.0 D  
Id respuesta: 274374545  
Respuesta:  
Hola buenas tarde instructor. Le adjunto el trabajo con lo que le hizo falta espero y ahora si esté listo de lo contrario esperamos su respuesta... Muchas gracias , que pase buena tarde

Archivos:  
CopiandenAP07nEV03nnPLANnDnEnXHBICinnNnDnLnPRODUCTOnnn.pdf

0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
1 segundos antes

Buen Día Yellis, por favor incluyan un esquema, una gráfica o cualquier otra forma en la que se ilustre como quedaría la exhibición de lo que proponen textualmente. Saludos.

Activar texto enriquecido

Adjunta un archivo

Publicar

Offline

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe aquí para buscar

7:43 p. m.  
11/05/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825738&catalogo=true

SENA

Adjunta un archivo

BARROS MEZA, JOSELYNASTRID  
MEJIA PINERES, NESTOR ENRIQUE  
CAICEDO SOLANO

Herramientas

- Anuncios
- Participantes
- Información
- Contenido del curso
- Edición de contenidos
- Métricas de Encuestas
- Foros
- Evidencias
- Métricas SCORM
- Sesión en línea
- Evaluaciones
- Sondeos
- Wikis

Respuestas

# Busca tus hashtag

Buscar Actualizar

YULISSA CARMONA OVIEDO  
2022-05-11 14:47:39  
Id respuesta 274200090

buenas tardes anexo mi aporte al foro

PORQUEEnELnPRECIOInFLUYEnENnPOSICIONAMIENTOOnDEnLAnMARCA.docx

0 Me gusta 0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-05-11 19:50:54

Buen día Yulissa, el material que aportas necesita ser sintetizado desde tu análisis. Hay mucha información que está redactada tal cual aparecen en los sitios web que consultaste y que no están referenciados. Por favor, necesitamos que tu aporte sea fundamentado en tus ideas, apreciaciones y consultas luego de haber revisado la bibliografía y la web. Ajusta los comentarios, envía nuevamente y te asignaremos la nota apropiada.

☐ Activar Texto Enriquecido

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

7:50 p. m.  
11/05/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825683&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

¿CUÁL ES LA RELACIÓN QUE TIENE EL CICLO DE VIDA DEL PRODUCTO-MERCADO EN LA ELABORACIÓN DE PRONÓSTICOS DE VENTAS? El ciclo de vida del producto es una metodología que nos permite planificar las diferentes etapas de un producto o servicio, así podemos pronosticar la evolución de un producto en un intervalo determinado, estas etapas son: Introducción, crecimiento, madurez y declinación. De esta manera podemos tener un estimado de las ventas en las diferentes etapas del producto y así mismo podremos planificar mejor todo el proceso de mercadeo encada una de las etapas. Dependiendo del sector y el tipo de producto, la mayor cantidad de venta la podremos encontrar en la etapa de crecimiento y madurez donde además la empresa también puede tener la mayor utilidad. Esta valoración nos permite tener un proyectado de la cantidad de materia prima que necesitamos para hacer el ajuste en cada etapa, además que podremos realizar los pronósticos de venta de manera más acertada, para que el departamento de ventas pueda alcanzar los objetivos propuestos. De igual forma al tener presente la etapa de declinación, la empresa puede buscarla manera de reinventare, de innovar en el mismo producto o nuevos productos con los cuales puedan alcanzar los presupuestos de venta establecidos y así lograr un crecimiento sostenido a largo plazo, permitiendo al mismo tiempo tener una empresa con la mayor solidez. En pocas palabras el ciclo de vida del producto nos permite ajustar los pronósticos de venta en cada etapa para de esta manera tomar las mejores decisiones para poder al final lograrlas metas y cumplir con los presupuestos, usando diferentes métodos como promociones, incentivos, modificaciones de precios, innovación del producto o servicio. Es una estrategia en el campo competitivo de las industrias y las empresas.

0 Me gusta 0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-05-11 19:57:17

Muchas gracias Derly, muy completo tu aporte. Saludos.

Activar Windows  
Ve a Configuración para activar Windows.

Offline

7:57 p. m.  
11/05/2022



Territorium | GESTIÓN DE MERC... WhatsApp

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825723&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Equipo Grupo 4

Archivos adjuntos  
Id Evidencia: 274864555  
Visualizar  
CopiandenAP07nEV03nnPLANnDnEnE  
XHIBICinnNnDELnPRODUCTOnnn.pdf  
f  
Descargar Archivo  
Intentos: 2

YEILIS MELISA LEONES VILORIA  
Evidencia Entregada Fuera de Tiempo.

Fecha de Envío: 2022-05-12 11:45:08  
Calificación: Sn  
Id respuesta: 274864555  
Respuesta:  
buen día instructor, disculpe otra vez nosotros vamos adjuntar nuestro trabajo en el cual añadimos el esquema de como sería nuestro local y como estaría dividido, esperamos respuestas, gracias y nuevamente disculpe  
Archivos:  
CopiandenAP07nEV03nnPLANnDnEnEXHIBICinnNnDELnPRODUCTOnnn.pdf  
0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
0 segundos antes  
Buen día Yeilis, veo que han hecho un esfuerzo por ajustar el trabajo; sin embargo, la idea es mostrar como quedaría la exhibición de los productos en la estantería. Disculpenme sino he sido claro, pero estamos trabajando sobre la exhibición y el objetivo con el esquema que se les pide es mostrar como sería la exhibición de productos en la tienda. Revisen los comentarios y vuelvan a enviar. Saludos

Colaboradores

Wikis  
Asistencia  
Galería  
Chat  
Competencias  
Acceso a portafolio de evidencias aprendices  
Gamificación  
Centro de Calificaciones  
Administrar Grupos  
Grupo  
Proyectos  
Rúbricas  
Blogs  
Seguimiento  
Configuración

Regresar

Online

8:14 a. m.  
13/05/2022

Territorium | GESTIÓN DE MERC... WhatsApp

sena.territorio.la/perfil.php?id=11825683&catalogo=true

SENA

NESTOR ENRIQUE CAICEDO

Participantes

Información

Contenido del curso

Edición de contenidos

Métricas de Encuestas

Foros

Evidencias

Métricas SCORM

Sesión en línea

Evaluaciones

Sondeos

Wikis

Asistencia

Galería

Chat

Competencias

Adjunta un archivo

Responder

Respuestas

# Busca tus hashtag

Buscar

Actualizar

DERLY MURCIA GARZON  
2022-05-12 11:42:26  
Id respuesta 274863095  
BUENOS DIAS ADJUNTO TRABAJO. MUCHAS GRACIAS  
FOROnTEMATICOnn4n.pdf  
0 Me gusta  
0 Comentario(s)

NESTOR ENRIQUE CAICEDO SOLANO  
2022-05-13 08:19:15  
Buen día Derly, está muy bien planteado tu aporte y el enfoque que le das al negocio que vienes trabajando. Saludos.  
Activar Texto Enriquecido

Comentar

Online

8:19 a. m.  
13/05/2022

